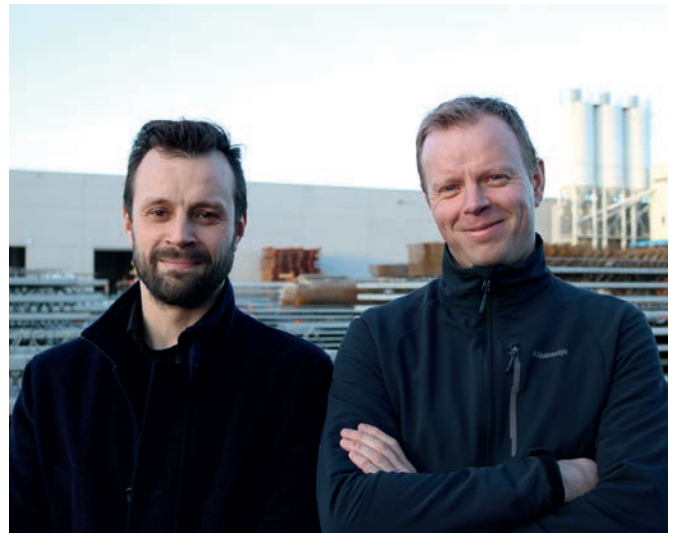


比利时预制行业新成员的成功故事

Predalco 位于布鲁塞尔西北部的比利时 **Lokeren** 市。自 **2011** 年以来，**Predalco** 一直以小型半板坯生产商的身份活跃在业内，被称为 **Predalles**。随着 **Predalco**——当地第一家生产半板坯的 **carrousel** 工厂——的成立，**Predalco** 便开始了其引人瞩目的发展历程——成为全国领先的半板坯生产商之一，虽然只有 **45** 名员工，但日产高达 **3000** 平方米。就在几个月前，在德国预制机械制造商 **Ebawe** 的帮助下，**Predalco** 成立了第二家 **carrousel** 工厂，对比利时市场产生了相当大的影响；**Ebawe** 是 **Progress** 集团旗下的一家公司，也是预制混凝土和增强机械方面的龙头供应商。

独一无二的创业故事

Predalco 的 CEO 兼管理合伙人 **Peter van der Stock**，10 年前在一家比利时建筑公司工作，是一位充满激情的工程师。那时他遇到一位金融投资者，问他是否有兴趣一起创



生产主管 **Koen de Lange** (左) 和 CEO 兼管理合伙人 **Peter van der Stock** (右) 很自豪地回顾过去七年，从初创公司成长为比利时预制市场龙头企业的精彩故事



2011 年 **Predalco** 刚成立时半板坯年产量只有 6 万平米，之后迅速提升产能，如今在 **Progress** 集团的帮助下，两个独立的预制 **carrousel** 工厂可以实现半板坯年产量 50 万平米



在 Predalco 的新旧两个 carrousel 工厂，每个工厂只需要 8 个工人，生产效率非常高

办一家预制工厂。思考片刻后, Van der Stock 决定接受挑战。他回忆说: “当我们开始这场冒险时, 我对市场一无所知, 也不知道其他人在做什么, 我们最需要哪些机械设备。于是我们开始巡游欧洲, 期间参观了很多预制工厂, 给自己补课。那时我很担心因为自己知识或信息不足而犯下低级错误, 进而为我们的计划带来灭顶之灾, 尤其在投入了自己的钱的情况下。最初, 我们设想在头 4-5 年实现半板坯日产 600 平米。然而, 在投资第一家 carrousel 工厂后, 我们发现市场非常具有挑战性, 特别是客户与供应商关系紧密, 而现有的生产商也不顾一切给我们施加压力。”

第一年预制板总产量只有 6 万平方米, 结果很令人失

望。很快, Predalco 认识到, 要想进入市场, 必须挑战大型企业, 而这只能通过打造强大的差异化点才能实现; 最后, Predalco 终于取得突破, 并在两年后提升产量至 18 万平方米, 到 2018 年, 板坯年产量接近 50 万平方米。

成功准则：以客户为中心 & 开发客户系统

“我们决定以小市场的态度进入市场, 这意味着服务和客户导向将成为 Predalco 的理念支柱, 公司也因此真正与大型生产商形成区隔。” 公司对服务的强烈关注促使它开始开发自己的软件, 为 Predalco 的客户 提供全阶段的支撑。比如, 将客户的平面图颜色高亮显示, 以便于客户能按



在新 carrousel 工厂的准备阶段, Predalco 已采用 carrousel 和加固机械相结合的方法, 以确保整个生产过程的顺利进行



Progress MSR 16 矫直和弯曲机可以脱离线圈工作, 并优化生产流程; 降低储存成本, 简化材料处理, 进而保障经济高效的生产



VGA Versa 系列的 Progress 格栅焊接和搬运机代表了最灵活的生产工艺，可以实现即时的格栅生产



在绘图仪的帮助下，预制板接头、电箱或其他构件都放在托盘上，使得手动关闭程序的过程精确且省时

正确的顺序放置板坯。此外，工厂根据施工过程放置所有板坯钉；他们还开发了一套特殊的物流数据库，以便通过短信等方式即可主动与客户取得联系。Predalco 甚至用超过 5 年的时间开发了一套他们自己的 ERP 系统，将客户置于公司所有想法和行动的中心。“关于这一点，” Van der Stock 强调说，“我觉得我们已经有能力创造一些独特的东西，这种能力也真正得到了客户的认可。”

Ebawe & Progress：始终让人信赖的机械制造合作伙伴

Van der Stock 解释说：“我们首先要决策的就是选择一个机械制造合作伙伴，以保障我们公司的产量和生产力，

并在规划阶段就开始为我们提供咨询服务。经过对市场的深入分析，我们最终选择了 Progress 集团及其高度专业化的子公司，其中，Ebawe 公司作为 carousel 工厂的咨询专家，Progress 机械和自动化公司则满足我们的钢筋强化生产需求。”有了 2011 年创办第一家 carousel 工厂的成功经验，2018 年 Predalco 决定复制第一家工厂的模式，创办第二家 carousel 工厂。

人力和自动化之间的理想平衡

“我们对开发第一套自己的生产系统的经验非常满意，” Van der Stock 接着说，“然而，这次在钢筋加工中引进更多自动化机械对我们来说非常重要。”已经在 carousel 工厂集成的 Process MSR 16 矫直和弯曲机，可以脱离线圈工作，并优化生产流程，降低储存成本，简化材料处理，进而保障经济高效的生产。VGA Versa 系列的 Process 格栅焊接和搬运机代表了最灵活的生产工艺，可以实现即时的格栅生产。过去的格栅都是购买存货，导致较高的库存和处理成本，现在多亏了格栅焊接机，随着新一代 carousel 工厂的启用，可以灵活安排格栅生产。

在新 carousel 工厂，Predalco 同样致力于在人工和自动化之间寻找理想的结合点。为了保证其生产的预制构件的最高精度，该公司在 carousel 系统中使用了绘图仪，以避免任何可能由人为原因引起的错误。为了节省混凝土，并以最高效和最省时的方式供应混凝土，公司采用混凝土输送系统为自动混凝土摊铺机喂料，以保证混凝土的合理供应。由于人工和自动化之间实现了较好的平衡，每个 carousel 工厂只需要 8 名工人即可实现运转，公司的所有生产工作总共只需要 16 名生产工人。



全自动混凝土摊铺机确保混凝土均匀合理地摊铺到模具中

后续发展愿景

在 2019 年, Predalco 的目的仍然是进一步提高产量, 希望能最少生产 60 万平方米的半板坯。Van der Stock 总结说: “由于我们成熟的客户和服务理念, 以及建筑行业的良性发展, 我们非常乐观地认为, 我们可以进一步扩大生产。为此, 我们还深刻感受到, 在 Progress 集团的帮助下, 我们选择了正确的合作伙伴, 他运用其全面系统的方法帮助我们规划和运营预制工厂。”

详情请咨询



PREDALCO Bvba
Maesbossen 2
Industriezone E17/3313
9160 Lokeren, Belgium
T +32 9 326 92 60
info@predalco.be
www.predalco.be



PROGRESS GROUP

EBAWE Anlagentechnik GmbH
Dübener Landstraße 58
04838 Eilenburg, Germany
T +49 3423 6650
info@ebawe.de
www.ebawe.de



progress

Maschinen & Automation

PROGRESS GROUP

Progress Maschinen & Automation AG
Julius-Durst-Straße 100
39042 Brixen, Italy
T + 39 0472 979100
info@progress-m.com
www.progress-m.com



PROGRESS GROUP

Progress Group GmbH
The Squire 15, Am Flughafen,
60549 Frankfurt am Main, Germany
T +49 69 77 044044
info@progress-group.info
www.progress-group.info



您是否还在对贵企业的生产效率及生产结果不满意？

我们可以协助您！

实现并提高：

- ✓ 生产能力
- ✓ 盈利能力
- ✓ 投资回报
- ✓ 生产质量

对您的实际情况进行独立全面专业的测评和评估



- 商业企划案
- 金融财务模型
- 运营操作分析
- 专业级混凝土生产技术
- 各部门专业培训



引领专业级混凝土预制生产！



地址：上海市长宁区哈密路442号铭辉商务楼505室
电话：+86 21 52177403
移动电话：+86 13564559929
info@preconpro.com – www.preconpro.com